

PHYSIPRO, 10 salariés, précurseur dans le conseil en positionnement pour des personnes en situation de handicap ou en perte d'autonomie, recherche un(e) conseiller(e) pour le secteur Paris IDF / Nord Est.

Description de l'offre

Objectifs :

- S'intégrer dans l'équipe commerciale existante de 4 Responsables secteur
- Améliorer la qualité de positionnement des bénéficiaires en formant les clients et les ergothérapeutes aux méthodes PHYSIPRO
- Développer le chiffre d'affaires de son secteur
- Accroître l'implantation de l'entreprise en animant et fidélisant avec engagement ses clients

Actions principales :

- Mettre en œuvre la politique commerciale de l'entreprise
- Identifier et développer les réseaux de distribution les plus pertinents (rencontrer les distributeurs et les Centres)
- Etre présent et organiser les salons professionnels

Compétences :

Vous avez idéalement une formation en ergothérapie ou revendeur de dispositifs médicaux. Vous avez envie de rejoindre une équipe dynamique et êtes prêt(e) à développer et faire vivre votre secteur.

Autonome et engagé(e), vous avez de bonnes capacités d'accompagnement.

Qualités essentielles pour réussir à ce poste :

Pédagogie et valeurs humaines, sens de l'autonomie et très bonne organisation, excellent relationnel et disponibilité.

Détail de l'offre

Nombre de poste 1

Lieu de travail **Paris IDF / Nord Est**

Contrat **CDI**

Date de début Dès que possible

Expérience appréciée

Permis B exigé

Connaissances bureautiques Outlook, Office

Statut Cadre

Rémunération annuelle **de 30 000 à 34 000€, tablette, téléphone, véhicule**

Forfait jours

Déplacements Fréquents – au quotidien

Convention Collectives Négocier et prestations de services dans les domaines médico-techniques
CC n° 1982

Envoyez votre lettre de motivation et CV à fredericdupas@physipro.fr, copie vanessalafleur@physipro.fr
